



CONSULTING PORTFOLIO

Ihr Fahrplan für erfolgreiche Beratung im Jahr 2025.

Gliederung

Willkommen bei ****Dinkl Rechtsanwälte und Consulting****

– Ihrem verlässlichen Partner für
juristische und strategische Beratung.

Mit unserer umfassenden Expertise unterstützen wir
Familien, wohlhabende Privatpersonen sowie kleine und
mittelständische Unternehmen dabei,
ihre rechtlichen und strategischen Ziele sicher und
nachhaltig zu erreichen.

Unser Ansatz
kombiniert juristische Präzision mit strategischem
Weitblick, um individuelle Lösungen zu
schaffen, die Vertrauen und Erfolg garantieren.

1. Juristische Firmenberatung

Für kleine und mittelständische Unternehmen, die einen konstanten juristischen Sparringspartner zur rechtssicheren Gestaltung von Prozessen und zur Bewältigung von Herausforderungen an ihrer Seite haben suchen. .

2. Strategische Firmenberatung

Für kleine und mittelständische Unternehmen, die dauerhaft Strukturen implementieren wollen, ihre Effizienz steigern, Wachstum fördern und Strategien für interne sowie externe Herausforderungen suchen.

3. Beratung für dauerhafte Geschäftstätigkeit im Ausland

Für Unternehmer, die eine rechtlich, steuerlich und strategisch detaillierte und präzise Planung für eine Verlagerung der Geschäftstätigkeit ins Ausland suchen und/oder ihren Wohnsitz ändern wollen, ohne (straf)rechtliche und steuerliche Hürden zu übersehen.

4. Highlight für Einzelunternehmer und Verbraucher

Für Einzelunternehmer und Verbraucher, die ihre Ansprüche außergerichtlich durchsetzen oder ihre Arbeitszeugnisse professionell prüfen lassen möchten mit voller Kostenkontrolle.

1. Juristische Unternehmensberatung

für bestehende Unternehmen und Gründer



Juristische Unternehmensberatung

BASIS

Unsere juristische Beratung richtet sich an Unternehmen, die eine rechtssichere Grundlage für ihre Geschäftsentscheidungen schaffen wollen

Kernleistungen

- **Themengebiete:** Handels- und Gesellschaftsrecht, Bankrecht, Arbeitsrecht, Vertragsrecht, Corporate Governance.
- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Ein Experte und Rechtsanwalt aus dem Team von Dinkl Rechtsanwälte
- **Regelmäßige Beratung** via Teams oder Telefon zu ausgewählten Themen.
- **Unterstützung u.a. bei:**
 - Erstellung von Vertragsdokumenten.
 - Planung von Restrukturierungen, Skalierungen oder Investments.
 - Implementierung oder Neuausrichtung durch Policies & Procedures.
 - Überprüfung der Regelungen für Gesellschafter und Geschäftsführung.
- **Außergerichtliche Beratung** bei Konflikten mit Arbeitnehmern, Dienstleistern, Kunden und öffentlichen Stellen.

Nicht abgedeckte Leistungen

Gerichtliche Vertretung, Reisetätigkeiten, Übernahme von Gerichtskosten oder anderen Beratungskosten, Rechtsanwalts- oder Steuerberaterkosten, Komplette Due-Diligence.



Juristische Unternehmensberatung

PLUS

Kernleistungen

- **Themengebiete:** Handels- und Gesellschaftsrecht, Bankrecht, Arbeitsrecht, Vertragsrecht, Corporate Governance.
- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Rechtsanwalt Adrian Dinkl – CEO Dinkl Rechtsanwälte und CEO Dinkl Consulting und Team
- **Unterstützung bei:**
 - Erstellung von Vertragsdokumenten.
 - Planung von Restrukturierungen, Skalierungen oder Investments.
 - Implementierung oder Neuausrichtung durch Policies & Procedures.
 - Überprüfung der Regelungen für Gesellschafter und Geschäftsführung.
- **Außergerichtliche Beratung** bei Konflikten mit Arbeitnehmern, Dienstleistern, Kunden und öffentlichen Stellen.
- **Kick-Off Meeting** mit Rechtsanwalt Adrian Dinkl zur Themenplanung für 2025.
- **Analyse:** Unternehmensstruktur, Prozesse, Vertriebsstruktur und Produkte.
- **Begleitung:** Enge Begleitung und Feedback über Rechtsanwalt Dinkl und sein Team

Nicht abgedeckte Leistungen

Gerichtliche Vertretung, Reisetätigkeiten, Übernahme von Gerichtskosten oder anderen Beratungskosten, Rechtsanwalts- oder Steuerberaterkosten, Komplette Due-Diligence.



Juristische Unternehmensberatung

DELUXE

Kernleistungen

- **Themengebiete:** Handels- und Gesellschaftsrecht, Bankrecht, Arbeitsrecht, Vertragsrecht, Corporate Governance.
- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Rechtsanwalt Adrian Dinkl – CEO Dinkl Rechtsanwälte und CEO Dinkl Consulting und Team
- **Regelmäßige Beratung** via Teams oder Telefon zu ausgewählten Themen.
- **Unterstützung bei:**
 - Erstellung von Vertragsdokumenten.
 - Planung von Restrukturierungen, Skalierungen oder Investments.
 - Implementierung oder Neuausrichtung durch Policies & Procedures.
 - Überprüfung der Regelungen für Gesellschafter und Geschäftsführung.
- **Außergerichtliche Beratung** bei Konflikten mit Arbeitnehmern, Dienstleistern, Kunden und öffentlichen Stellen.
- **Kick-Off Meeting** mit Rechtsanwalt Adrian Dinkl zur Themenplanung für 2025
- **Begleitung:** Enge Begleitung und Feedback über Rechtsanwalt Dinkl und sein Team
- **Analyse:** Unternehmensstruktur, Prozesse, Vertriebsstruktur und Produkte.
- **Direkter Kontakt:** Beratung auch per WhatsApp.
- **Umsetzung:** Unterstützung bei der Behebung identifizierter Schwächen.
- **Workshop:** Zweitägiger Vor-Ort-Workshop für das Management.
- **Außergerichtliche Vertretung** bei Konflikten mit Arbeitnehmern, Dienstleistern, Kunden und öffentlichen Stellen.

Nicht abgedeckte Leistungen

Gerichtliche Vertretung, Reisetätigkeiten, Übernahme von Gerichtskosten oder anderen Beratungskosten, Rechtsanwalts- oder Steuerberaterkosten, Komplette Due-Diligence.

Praxisbeispiele

Rechtsgebiete:

Handels- und Gesellschaftsrecht, Bankrecht,
Arbeitsrecht, Vertragsrecht, Corporate Governance

1. Ein mittelständisches Unternehmen möchte eine neue Tochtergesellschaft gründen, um in einem anderen EU-Land tätig zu werden. Wir begleiten den gesamten Prozess, von der Wahl der Rechtsform bis zur Erstellung aller notwendigen Dokumente, um eine rechtlich einwandfreie Basis zu schaffen.
2. Ein Unternehmen steht kurz vor der Zusammenarbeit mit einem neuen Dienstleister. Wir prüfen den Vertrag und stellen sicher, dass Risiken wie Haftung und Zahlungsmodalitäten klar geregelt sind.
3. Ein Investor möchte einen umfassenden Kaufvertrag für den Erwerb einer Immobilie erstellen lassen. Wir sorgen dafür, dass alle Klauseln wasserdicht und rechtssicher sind.
4. Erstellung und Prüfung von Vertragsdokumenten
5. Ein Startup möchte innerhalb weniger Tage einen essenziellen Investment/Partnerschaftsvertrag abschließen
6. Ein Familienunternehmen plant eine Expansion durch die Übernahme eines kleineren Wettbewerbers. Wir erarbeiten eine juristische und strategische Roadmap, um Risiken zu minimieren und Synergien optimal zu nutzen.
7. Ein Konflikt mit einem Lieferanten droht, eine wichtige Produktionslinie zu verzögern. Wir vermitteln zwischen den Parteien und finden eine schnelle, außergerichtliche Lösung.
8. Ein vermögender Mandant steht vor einem Rechtsstreit mit einem Bauträger. Wir erzielen eine außergerichtliche Einigung, die hohe Prozesskosten vermeidet.
9. Ein wachsendes Unternehmen möchte klare Richtlinien zur Compliance einführen. Wir entwickeln Policies, die den rechtlichen Anforderungen entsprechen und die interne Organisation optimieren.
10. Ein Unternehmen sichert sich eine Finanzierungsrunde durch dokumentierte Richtlinien.

Vorteile

1. Rechtssicherheit und Minimierung von Risiken durch präzise Planung und Umsetzung.
2. Ein Unternehmen vermeidet teure Rechtsstreitigkeiten durch sorgfältig geprüfte Verträge.
3. Effiziente Nutzung steuerlicher Vorteile durch professionelle Beratung.
4. Langfristige strategische Ausrichtung für nachhaltiges Wachstum.
5. Klar definierte Vertragsbedingungen schützen vor unerwarteten Kosten.
6. Optimierung der Verhandlungsposition durch professionelle Vertragsgestaltung.
7. Schnelle Umsetzung durch bewährte Vorlagen und Expertise.
8. Effiziente Wachstumsstrategien mit minimierten Risiken.
9. Nachhaltige Steigerung des Unternehmenswertes.
10. Kosten- und Zeitersparnis durch Vermeidung von Gerichtsprozessen und interessengerechte außergerichtliche Einigungen
11. Vermeidung negativer Publicity durch diskrete Konfliktbearbeitung.
12. Verbesserte Effizienz durch klare interne Prozesse.
13. Reduziertes Risiko durch umfassende Compliance-Maßnahmen.
14. Vertrauen bei Investoren und Geschäftspartnern durch transparente Strukturen.

2. Strategische Unternehmensberatung

für bestehende Unternehmen und Gründer

Für bestehende Unternehmen

5-50 Mitarbeiter



Strategische Unternehmensberatung

BASIS

für bestehende Unternehmen (5–50 Mitarbeiter)

Kernleistungen

- **Dauer:** 3 Monate
- **Ansprechpartner:** Ein Experte und Berater aus dem Team von Dinkl Consulting
- **Kick-Off Meeting** unseres Experten mit Geschäftsführung/Partner und Personalverantwortlichen für Back Office Personal.
- **Analyse der internen Strukturen:**
 - Vergütungsmodell, Einnahmen und Ausgaben, Kosteneffizienz, Führung, Vertrieb, IT, Marketing.
- **Analyse des externen Auftritts:**
 - Wahrnehmung, Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit für Kunden und Recruiting.
- **Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket zur Behebung der internen und externen Schwächen.



Strategische Unternehmensberatung

PLUS

für bestehende Firmen (5–50 Mitarbeiter)

Kernleistungen

- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Adrian Dinkl und ein Experte aus dem Team von Dinkl Consulting
- **Kick-Off Meeting** mit Adrian Dinkl, Geschäftsführung/Partner und Personalverantwortlichen für Back Office Personal.
- **Interviews:** Mit allen Bereichsleitern.
- **Analyse der internen Strukturen:**
 - Vergütungsmodell, Einnahmen und Ausgaben, Kosteneffizienz, Führung, Vertrieb, IT, Marketing.
- **Analyse des externen Auftritts:**
 - Wahrnehmung, Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit für Kunden und Recruiting.
- **Vorstellung Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket zur Behebung der internen und externen Schwächen.

- **Quartälliche Feedbackrunden:**
 - Analyse der durchgeführten Maßnahmen
 - Beratung zur Verbesserung der Ergebnisse der intern durchgeführten Maßnahmen



Strategische Unternehmensberatung

DELUXE

für bestehende Firmen (5–50 Mitarbeiter)

Kernleistungen

- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Adrian Dinkl und ein Experte aus dem Team von Dinkl Consulting
- **Kick-Off Meeting** mit Adrian Dinkl, Geschäftsführung/Partner und Personalverantwortlichen für Back Office Personal.
- **Interviews:** Mit allen Bereichsleitern.
- **Analyse der internen Strukturen:**
 - Vergütungsmodell, Einnahmen und Ausgaben, Kosteneffizienz, Führung, Vertrieb, IT, Marketing.
- **Analyse des externen Auftritts:**
 - Wahrnehmung, Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit für Kunden und Recruiting.
- **Vorstellung Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket zur Behebung der internen und externen Schwächen.
- **Quartälliche Feedbackrunden:**
 - Analyse der durchgeführten Maßnahmen
 - Beratung zur Verbesserung der Ergebnisse der intern durchgeführten Maßnahmen.
- **Direkter WhatsApp-Kontakt** mit Adrian Dinkl.
- **Schulungen:** Zwei ganztägige Schulungen zu Themen wie:
 - Corporate Governance und Leadership.
 - Personal.
 - Marketing.
 - Leadership.

Für Gründer

1-5 Mitarbeiter



Strategische Unternehmensberatung

BASIS
für Gründer (1–5 Mitarbeiter)

Kernleistungen

- **Dauer:** 3 Monate
- **Ansprechpartner:** Ein Experte und Berater aus dem Team von Dinkl Consulting
- **Kick-Off Meeting** mit Experte und Gründer(team).
- **Analyse** der vorhandenen Ressourcen und Know-how.
- **Definition Zielstruktur:**
 - Vergütungsmodell, Kosteneffizienz, Führung, Vertrieb, IT, Marketing.
 - Externer Auftritt: Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit für Kunden und Recruiting.
- **Vorstellung Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket für einen 3-Jahresplan.



Strategische Unternehmensberatung

PLUS
für Gründer (1–5 Mitarbeiter)

Kernleistungen

- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Adrian Dinkl und ein Experte aus dem Team von Dinkl Consulting
- **Kick-Off Meeting** mit RA Dinkl und Gründer(team).
- **Analyse** der vorhandenen Ressourcen und Know-how.
- **Definition Zielstruktur:**
 - Vergütungsmodell, Kosteneffizienz, Führung, Vertrieb, IT, Marketing.
 - Externer Auftritt: Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit für Kunden und Recruiting.
- **Vorstellung Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket zur Behebung der internen und externen Schwächen für einen 3-Jahresplan.
- **Empfehlung und Unterstützung:**
 - Suche nach geeigneten Mitarbeitern, Dienstleistern und Business Partnern.
- **Quartälliche Feedbackrunden:**
 - Analyse der durchgeführten Maßnahmen
 - Beratung zur Verbesserung der Ergebnisse der intern durchgeführten Maßnahmen



Strategische Unternehmensberatung

DELUXE
für Gründer (1–5 Mitarbeiter)

Kernleistungen

- **Dauer:** 12 Monate
- **Ansprechpartner:** Adrian Dinkl und ein Experte aus dem Team von Dinkl Consulting
- **Kick-Off Meeting** mit RA Dinkl und Gründer(team).
- **Analyse** der vorhandenen Ressourcen und Know-how.
- **Direkter WhatsApp-Kontakt** mit RA Dinkl.
- **Definition Zielstruktur:**
 - Vergütungsmodell, Kosteneffizienz, Führung, Vertrieb, IT, Marketing.
 - Externer Auftritt: Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit für Kunden und Recruiting.
- **Vorstellung Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket zur Behebung der internen und externen Schwächen für einen 3-Jahresplan.
- **Empfehlung und Unterstützung:**
 - Suche nach geeigneten Mitarbeitern, Dienstleistern und Business Partnern. Aufnahme in das unternehmerische Netzwerk.
- **Quartälliche Feedbackrunden:**
 - Analyse der durchgeführten Maßnahmen
 - Beratung zur Verbesserung der Ergebnisse der intern durchgeführten Maßnahmen
- **Schulungen:** Zwei ganztägige Schulungen zu Themen wie:
 - Corporate Governance.
 - Personal.
 - Marketing.
 - Leadership.

Praxisbeispiele

Rechtsgebiete:

Handels- und Gesellschaftsrecht, Bankrecht,
Arbeitsrecht, Vertragsrecht, Corporate Governance

1. Ein mittelständisches Unternehmen möchte eine neue Tochtergesellschaft gründen, um in einem anderen EU-Land tätig zu werden. Wir begleiten den gesamten Prozess, von der Wahl der Rechtsform bis zur Erstellung aller notwendigen Dokumente, um eine rechtlich einwandfreie Basis zu schaffen.
2. Ein Unternehmen steht kurz vor der Zusammenarbeit mit einem neuen Dienstleister. Wir prüfen den Vertrag und stellen sicher, dass Risiken wie Haftung und Zahlungsmodalitäten klar geregelt sind.
3. Ein Investor möchte einen umfassenden Kaufvertrag für den Erwerb einer Immobilie erstellen lassen. Wir sorgen dafür, dass alle Klauseln wasserdicht und rechtssicher sind.
4. Erstellung und Prüfung von Vertragsdokumenten
5. Ein Startup möchte innerhalb weniger Tage einen essenziellen Investment/Partnerschaftsvertrag abschließen
6. Ein Familienunternehmen plant eine Expansion durch die Übernahme eines kleineren Wettbewerbers. Wir erarbeiten eine juristische und strategische Roadmap, um Risiken zu minimieren und Synergien optimal zu nutzen.
7. Ein Konflikt mit einem Lieferanten droht, eine wichtige Produktionslinie zu verzögern. Wir vermitteln zwischen den Parteien und finden eine schnelle, außergerichtliche Lösung.
8. Ein vermögender Mandant steht vor einem Rechtsstreit mit einem Bauträger. Wir erzielen eine außergerichtliche Einigung, die hohe Prozesskosten vermeidet.
9. Ein wachsendes Unternehmen möchte klare Richtlinien zur Compliance einführen. Wir entwickeln Policies, die den rechtlichen Anforderungen entsprechen und die interne Organisation optimieren.
10. Ein Unternehmen sichert sich eine Finanzierungsrunde durch dokumentierte Richtlinien.

Vorteile

1. Rechtssicherheit und Minimierung von Risiken durch präzise Planung und Umsetzung.
2. Ein Unternehmen vermeidet teure Rechtsstreitigkeiten durch sorgfältig geprüfte Verträge.
3. Effiziente Nutzung steuerlicher Vorteile durch professionelle Beratung.
4. Langfristige strategische Ausrichtung für nachhaltiges Wachstum.
5. Klar definierte Vertragsbedingungen schützen vor unerwarteten Kosten.
6. Optimierung der Verhandlungsposition durch professionelle Vertragsgestaltung.
7. Schnelle Umsetzung durch bewährte Vorlagen und Expertise.
8. Effiziente Wachstumsstrategien mit minimierten Risiken.
9. Nachhaltige Steigerung des Unternehmenswertes.
10. Kosten- und Zeitersparnis durch Vermeidung von Gerichtsprozessen und interessengerechte außergerichtliche Einigungen
11. Vermeidung negativer Publicity durch diskrete Konfliktbearbeitung.
12. Verbesserte Effizienz durch klare interne Prozesse.
13. Reduziertes Risiko durch umfassende Compliance-Maßnahmen.
14. Vertrauen bei Investoren und Geschäftspartnern durch transparente Strukturen.

3. Beratung für dauerhafte Geschäftstätigkeit im Ausland

Beratung für dauerhafte Geschäftstätigkeit im Ausland

Kernleistungen

- **Kick-Off Meeting** mit Rechtsanwalt Dinkl und Mandant:
 - Detaillierte Analyse des Sachverhalts, Bedarfsergründung und Erstellung einer individuellen Timeline.
- **Analyse der internen Strukturen und Zielbild:**
 - Schließung des Betriebs und Neuaufbau im Ausland.
 - Errichtung einer Betriebsstätte im Ausland.
 - Fortführung der deutschen Gesellschaft durch Fremdgeschäftsführung.
- **Analyse des externen Auftritts:**
 - Webauftritt, Positionierung, Sichtbarkeit und Auswirkungen des Standortwechsels auf die Marktstellung.
- **Analyse der aktuellen Situation:**
 - Untersuchung der unternehmerischen und privaten Gegebenheiten in Zusammenarbeit mit erstklassigen internationalen Steuerexperten.
 - Definition der zu ergreifenden Maßnahmen basierend auf den Zielsetzungen und der Timeline.
- **Ergebnis:** Handlungsempfehlungen und Maßnahmenpaket zur Umsetzung des definierten Ziels.
- **Direkter WhatsApp-Kontakt** mit Rechtsanwalt Dinkl
- **Workshops im Ausland:**
 - Teilnahmezulassung zu exklusiven Veranstaltungen, um Netzwerke mit Gleichgesinnten auszubauen.
 - Vertiefung steuerlicher und rechtlicher Möglichkeiten für Unternehmen im Ausland.

Praxisbeispiele

1. Ein Unternehmen möchte in den asiatischen Markt eintreten. Wir organisieren die rechtliche und steuerliche Struktur für die Gründung eines neuen Standorts.
2. Eine vermögende Familie plant die Verlagerung ihres Hauptwohnsitzes in ein steuerlich vorteilhaftes Land. Wir unterstützen bei juristischen und steuerlichen Fragen.
3. Ein Unternehmen spart durch optimale Standortwahl 25 % an Betriebskosten.
4. Ein Unternehmer knüpft Kontakte zu potenziellen Partnern in neuen Märkten.
5. Eine Familie meistert die rechtliche und steuerliche Umstellung des Wegzugs und der Anmeldung im Ausland

Vorteile

1. Individuell abgestimmte rechtliche und steuerliche Lösungen.
2. Zugang zu internationalen Netzwerken und Märkten.
3. Reibungslose Integration durch maßgeschneiderte Unterstützung
4. Operative Unterstützung vor Ort bei Behördengängen und bei Bedarf bei Geschäften des täglichen Lebens

4. Highlight für Einzelunternehmer und Verbraucher

Außergerichtliche Vertretung

Viele schieben ein Problem lange vor sich her und zögern, den Gegner anwaltlich zur Zahlung von Schadensersatz oder zur Rückzahlung eines Darlehens aufzufordern – oft aus Sorge vor hohen Anwaltskosten.

Wir bieten bis zu fünf Personen die Möglichkeit der Teilnahme an unserem Pilotprojekt, um ihre Ansprüche juristisch durchzusetzen und bis zu drei außergerichtliche Schreiben an die Gegenseite zu richten.

99,- EUR

Sonderpreis für die ersten 5 Klienten, danach

299,- EUR

Kernleistungen

- **Erstgespräch** mit einem Experten der Kanzlei Dinkl Rechtsanwälte
- **Juristische Ersteinschätzung** der Erfolgchancen der Durchsetzbarkeit des Anspruchs
- **Erstellung von bis zu drei außergerichtlichen Aufforderungsschreiben** an die Gegenseite, um Ansprüche durchzusetzen.

Erfolgsfall

Sollte mit dem Gegner eine Einigung erzielt werden im Sinne eines Aufhebungsvertrages oder einer Zahlungsvereinbarung, so erhöht sich die Pauschale unabhängig vom Streitwert um weitere 99,- Euro netto.

Nicht abgedeckte Leistungen

Eine gerichtliche Vertretung ist ausdrücklich von diesem Angebot ausgeschlossen und muss individuell vereinbart werden.

Arbeitszeugnisprüfung

Zum Jahresende denken viele über berufliche Veränderungen nach. Das Arbeitszeugnis bleibt ein wichtiges Werkzeug, um im Bewerbungsprozess voranzukommen und höhere Gehaltsforderungen durchzusetzen. Doch Zeugnisse enthalten oft versteckte Hinweise für neue Arbeitgeber, die Laien nur schwer erkennen können.

Wir analysieren Ihr Arbeitszeugnis und fordern den Arbeitgeber auf, ein besseres Zeugnis mit einer besseren Bewertung auszustellen. Werden Sie Teil unseres Pilotprojekts!

99,- EUR

Sonderpreis für die ersten 5 Klienten, danach

299,- EUR

einmalig

Kernleistungen

- **Erstgespräch** mit einem Experten der Kanzlei Dinkl Rechtsanwälte
- **Juristische Ersteinschätzung** der Erfolgchancen der Durchsetzbarkeit eines besseren Arbeitszeugnisses
- **Überprüfung Ihres Arbeitszeugnisses** (Zwischen- oder Endzeugnis) auf versteckte Hinweise und Formulierungen.
- **Aufforderungsschreiben an den Arbeitgeber** zur Korrektur des Zeugnisses, um eine bessere Bewertung zu erzielen.

Erfolgsfall

Sollte mit dem Arbeitgeber eine Einigung erzielt werden und Ihr Arbeitszeugnis angepasst werden, so erhöht sich die Pauschale unabhängig vom Streitwert um weitere 99,- netto.

Nicht abgedeckte Leistungen

Eine gerichtliche Vertretung ist ausdrücklich von diesem Angebot ausgeschlossen und muss individuell vereinbart werden.

Praxisbeispiele

1. Ein Verbraucher prüft, ob eine Schadensersatzforderung Aussicht auf Erfolg hat.
2. Ein vermögender Mandant löst erfolgreich einen komplexen Erbstreit.
3. Ein Mandant spart Kosten durch präzise Ersteinschätzung.
4. Ein Streit wird außergerichtlich und diskret beigelegt.
5. Ein Verbraucher erhält innerhalb weniger Wochen Schadensersatz.

Vorteile

1. Klarheit über juristische Erfolgchancen.
2. Kosteneffiziente Lösungen ohne Gerichtsverfahren.
3. Zeitnahe Lösungen für dringende Anliegen.

